

Sinergns[®]
comunicazione non verbale

Via Fuhrmann, 74
10062 LUSERNA S. GIOVANNI (TO)
Tel. 0121.954452 - Fax 0121.900005
sinergns@comunicazionenonverbale.com



Corso di Comunicazione non verbale

Analisi ed interpretazione
del linguaggio del corpo

Sinergns[®]
comunicazione non verbale

www.comunicazionenonverbale.com

Il metodo Sinergos



Cosa c'è veramente dietro un gesto, un'espressione del viso o una postura che cambia improvvisamente? Ogni gesto, ha un significato che spesso ignoriamo: tuttavia l'80% della comunicazione avviene attraverso il canale non verbale e soltanto il 20% per mezzo della parola: di conseguenza, ignorare la mimica dell'interlocutore può modificare negativamente il contenuto di ciò che la persona vuole manifestare.

Probabilmente Lei ha già seguito corsi sulla Comunicazione non verbale, ma ciò che le presentiamo è qualcosa di completamente diverso poiché non si basa su interpretazioni intuitive e neppure sulla PNL. Lei sarà stupita/o di come riuscirà a scoprire i lati nascosti della comunicazione e quanto il suo corpo non sia capace di mentire perché invierà sempre i segni di un'emozione.

- Immagini di poter capire veramente le intenzioni della persona che è di fronte: un collega, un familiare, un amico, un interlocutore durante una negoziazione o una trattativa. Non sarebbe straordinario capire se quella persona nasconde qualcosa o addirittura Le sta mentendo?
- Il nostro corso Le darà gli strumenti per individuare il lato nascosto delle emozioni perché non ci si può fidare dell'intuizione. Solo immergendosi nel vivo della pratica grazie ai numerosi video, Lei otterrà risultati sorprendenti nell'analizzare le sottili dinamiche del linguaggio non verbale.

Obiettivi

- Imparare la lettura delle evidenze e delle contraddizioni per una più profonda decodifica delle dinamiche inconscie nei rapporti interpersonali.
- Saper cogliere le emozioni, svelare il non-detto, migliorare la qualità della relazione con il prossimo.
- Individuare ciò che l'altro pensa ma non può o non vuole rivelare. Non sempre l'interlocutore vuole renderci partecipi delle sue emozioni.
- Evidenziare la coerenza o la dissonanza tra il verbale e i segni del non-verbale quali indici di possibili inganni e menzogne.

Docente

Rudy Lanza psicologo, psicoterapeuta (quadriennio in Analisi del Comportamento), ha insegnato l'Analisi del Linguaggio non Verbale presso l'Ordine Avvocati di Milano, presso il Corso in Scienze Forensi, Psicologiche e Criminologia (Questura di Roma), presso Forze dell'Ordine.

- Il metodo Sinergos® è il risultato di anni di ricerche in riferimento alle attuali scoperte delle Neuroscienze. Grazie a migliaia di casi classificati e conservati nella nostra biblioteca-video, il Corso è esclusivamente pratico attraverso esercitazioni e filmati inediti.
- **Le lezioni sono a numero chiuso.**
- **Il corso è rivolto** a coloro che intendono apprendere in modo attendibile un metodo originale per cogliere e interpretare le sfumature del linguaggio non verbale con un metodo innovativo e originale: liberi professionisti, consulenti, psicologi, medici, counselors, promotori finanziari, sociologi, consulenti, insegnanti, cultori della materia.

info: sinergos@comunicazionenonverbale.com
www.comunicazionenonverbale.com